

“Der Datenraum schafft Transparenz für Investoren - und das weltweit”



Olaf Meier

Geschäftsführer der ADC African Development Corporation, hat mehr als 15 Jahre Erfahrung in Kapitalmärkten, Investor Relations, Rechtsberatung sowie Finanzen.

ADC African Development Corporation ist eine Investment Holding, die sich auf die Finanzdienstleistungsindustrie in ausgewählten Märkten subsaharischer Länder Afrikas konzentriert.

Warum haben Sie sich für die Arbeit mit einem Datenraum entschieden?

Gegenüber unseren Investoren ist eine professionelle Darstellung sehr wichtig. Daher wollten wir einen Due Diligence Datenraum etablieren, um Investoren weltweit den Zugang zu vertraulichen Dokumenten unseres Unternehmens und zu den Portfoliogesellschaften zu ermöglichen.

Warum setzen Sie AWARO® ein ?

Wir haben einen Anforderungskatalog aufgestellt und verschiedene Datenräume unterschiedlicher Anbieter aus verschiedenen Ländern miteinander verglichen. AWARO® deckt die von uns geforderte Funktionalität ab und hat das beste Preis-/Leistungsverhältnis.

Auf welche Funktionen legen Sie Wert?

Einfachheit, Überschaubarkeit und Benutzerfreundlichkeit. Die Investoren müssen sich schnell einloggen und zu den für sie relevanten Daten gelangen können. Außerdem müssen wir den jeweiligen Anforderungen und Unternehmen entsprechend die Ordnerstruktur aufbauen, und wenn notwendig, diese jederzeit anpassen können. Darüber hinaus ist es für uns wichtig, die Zugriffe der Nutzer je nach Relevanz der Dokumente zu steuern. So existieren im Datenraum abhängig vom Investor unterschiedliche Zugriffsprofile.

Wie arbeiten Sie mit dem Datenraum?

Nachdem die Daten der Portfoliogesellschaften im Datenraum aufgenommen worden sind, laden wir die potentiellen Investoren ein, sich die Informationen anzusehen. Neue Dokumente wie zum Beispiel vor kurzem unterzeichnete Verträge der Unternehmen oder Quartals- und Jahresberichte können wir jederzeit nachträglich den bestehenden Unterlagen hinzufügen. Dann werden die potentiellen Investoren über die Benachrichtigungsfunktion von AWARO® per E-Mail informiert. Wichtig ist für uns auch, dass wir Dokumente innerhalb des Datenraums kommentieren können, so dass der Nutzer schnell die für ihn wesentlichen Informationen finden kann.

Welche Vorteile und welchen Nutzen bietet Ihnen der Einsatz des Datenraumes?

Wir sparen uns einen enormen Zeitaufwand, da wir keine Daten auf CDs oder USB-Sticks speichern und an die Investoren versenden müssen. Darüber hinaus ermitteln wir mittels Activityreports wie die Nutzer in dem Datenraum vorgehen und auf welche Informationen sie besonderen Wert legen. So können wir jederzeit nachvollziehen, welchen Informationsstand die einzelnen Interessenten haben und zielgerichtet Gespräche mit ihnen führen.

Auch die Aktualisierung der Informationen im Datenraum und die Möglichkeit zu überprüfen, ob die Investoren sich diese angesehen haben, ist für uns ein wesentlicher Vorteil, denn das war früher ein enormer Organisationsaufwand für uns. Die schnelle Orientierung und das Finden der Dokumente innerhalb des Datenraums ist natürlich auch ein ausschlaggebendes Argument für den Einsatz von AWARO®.

Hat der Datenraum AWARO® eine strategische Bedeutung für Sie?

Auf jeden Fall. Durch den Einsatz des Datenraumes bieten wir unseren potentiellen Investoren eine absolute Transparenz und können ihnen damit alle für sie notwendigen Informationen zur Verfügung stellen. Und das rund um die Uhr und weltweit. Jeder einzelne Investor kann so für sich entscheiden, welche Informationen für ihn wichtig sind und welche nicht.

Wie ist die Zusammenarbeit mit dem Anbieter des Datenraumes?

Sehr gut. Wir haben zwei Kontaktpersonen, die wir jederzeit bei Fragen oder Wünschen anrufen können. Möchten wir zum Beispiel einen neuen Ordner mit Dokumenten hinzufügen, wird das sofort erledigt. Auch die Gestaltung der Willkommenseite, auf die die Investoren zuerst gelangen, wurde persönlich auf uns zugeschnitten und an unsere Corporate Identity angepasst.